

Création d'entreprise

**support apporté par les Business
Angel / Venture Capitalists lors de
la création d'entreprise**

Plan

1. *BA vs. VC*
2. *La levée de fonds*
3. *Projets personells*

Glossaire



"I thought you said he was a 'venture' capitalist!"



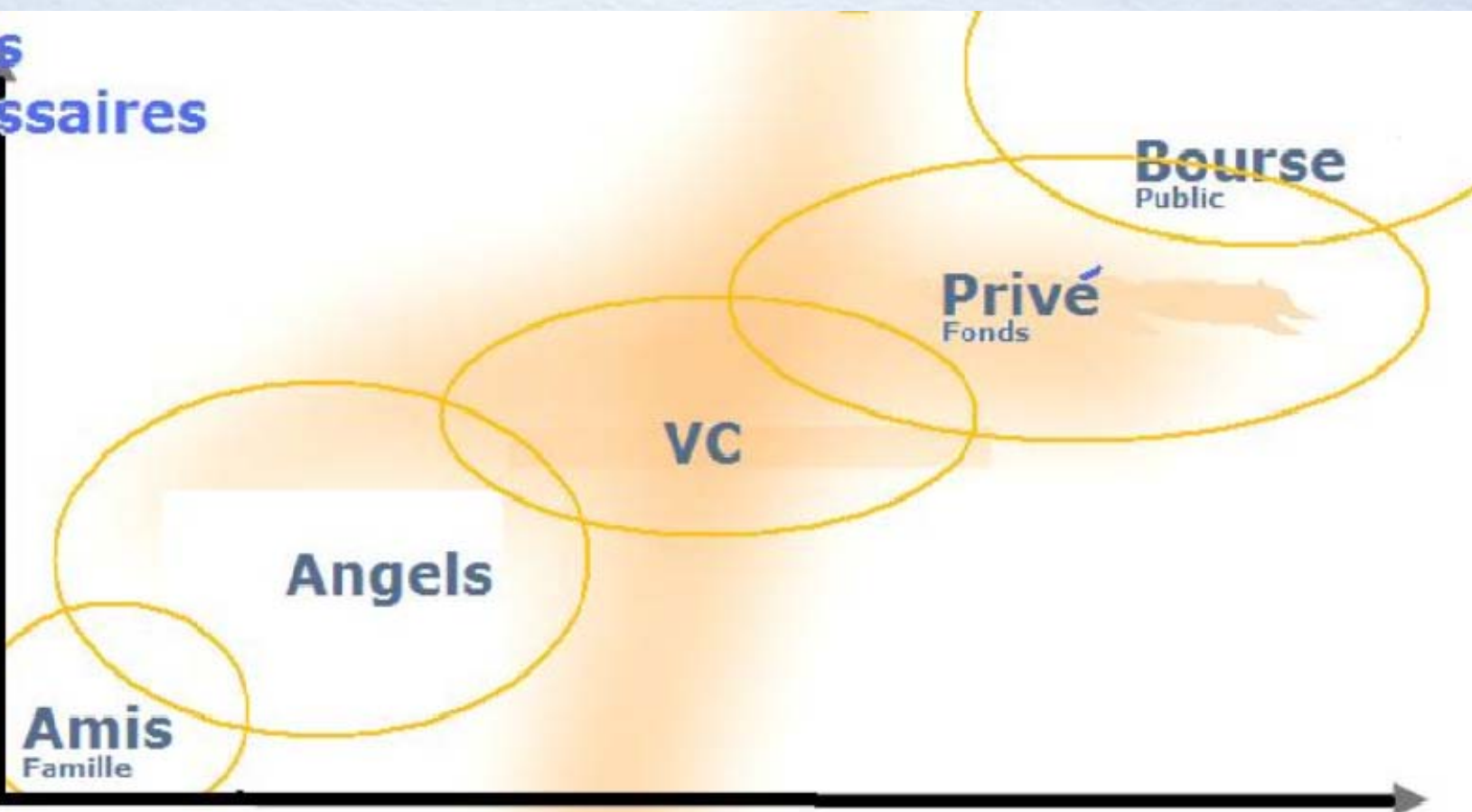
"There goes another business angel."
Goddard Cartoon ©PharmaVentures; all rights reserved

VENTURE CAPITALIST: capital risqueur

BUSINESS ANGEL: investisseur providentiel

**Fonds
Necessaires**

- 20m
- 10m
- 5m
- 1m
- 500k
- 250k
- 100k
- 50k
- 25k



Création (seed) Croissance Expansion

Business Angel

- Un partenaire
- Phase création et lancement produit
- Expérience, compétences, carnet d'adresses
- Internet, High-tech, innovation
- €35,000 Club €120,000

Business Angel - Motivations

- Une plus value
- Soutenir un proche
- Un intérêt dans le secteur
- Aventure, amour du risque
- Une confiance ...

What it means to be an entrepreneur



Business Angel - barrières



DEPENDANCE

EXPERIENCE

VALORISATION

POTENTIEL

CONFIANCE

VC's - MT2

- Market
- Team
- Technology

© Original Artist www.CartoonStock.com



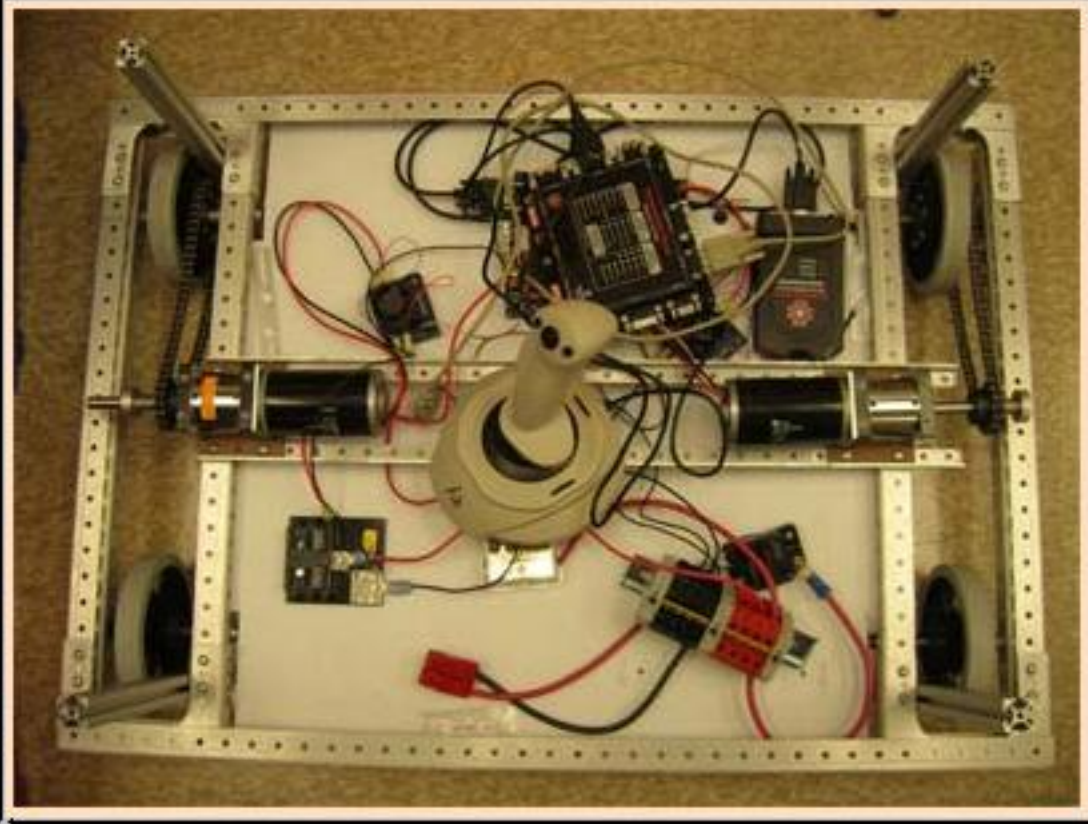
Could I have 100 million for the startup?

VC's - Market

- Grand (€1 mrd)
- Vierge
- En croissance
- Parts de marché
- Preuve de clientèle



Une légende, avec plan



VC's - Team



Missionnaires, pas Mercenaires



Idée Impossible mais réalisable



VC's - Technology

- Propriete intellectuelle, IP souhaitable
- Technologie "disruptive"
- Avantage compétitif
- (acceptent le risque technologique)

Suppositions ...

- Concurrence ?, positionnement, ?
- La demande ?, le marché ?
- Les fonctions demandées ?
- Business modèle ?, prix ?
- Ventes ?, cycle d'adoption ?
- Exécution de la R&D ?
- Finances ?, prévisions ?, besoins ?,
- Valorisation ?

De-Risking



- Echanger les suppositions en connaissances
 - Au moindre coût
 - Le plus rapidement
- - suppositions => + Valorisation
- Utiliser du capital intellectuel

II - Assistance - Levée de Fonds

- Préparer
- Localiser
- Suivi

Levée de Fonds - Préparer

- Plan d'affaires, executive summary et présentation
- Equipe équilibrée avec un bon conseil
- Crédibilité, IP, ou POC
- Combien demander et à quel valorisation
- Exercices de présentations et Q&A

Levée de Fonds - Localiser

- Pre-seed, Seed, Angels, VC, Corp.
- Trouver leurs critères
- "Short list"
- Validation de leur interet

Levée de Fonds - Suivi

- Accompagner aux réunions
- Trouver les "boutons"
- Répondre au processus de vérification (Due Diligence)
- Médiation
- Tour de table cohérent
- Négociation, pré-accord (term-sheet) et accord.

My investments - Exits

Start Up	What	When	Result
SPID	Secured ID documents	1995-1999	x3 and decline
VT Safety	Safety vests for motocyclists	1998-1999	Failed
Software ID	Fraud detection for elections	2000-2001	Acquired x2
Skins	Interchangeable shoes	2003-2007	OTC x5 and Failed

My investments - Open

Start Up	What	When	Stage
Revo Print	Print books at home	2007	R&D
Infima	Intelligent Compression	2008	R&D, Sales
Extreme Reality	3D from 2D	2008	R&D
Imagilys	MRI processing	2009	Early R&D, sales